

Résultats des enquêtes d'appréciation des enseignements



"Fondamentaux des techniques de vente" (ACD006)

Données de cadrage

Années universitaires concernées : **2015-2016 à 2018-2019**

Nombre d'inscriptions : **828**

Nombre de questionnaires validés : **32**

Taux de réponse : **4%**

Moyenne d'âge à l'inscription : **26 ans**

Part de femmes à l'inscription : **58%** (N = 805)

Part d'actifs en emploi à l'inscription : **78%** (N = 786)

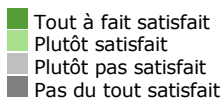
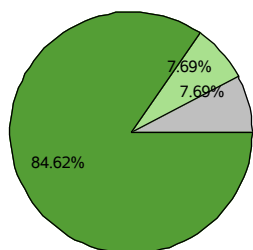
Remarque : La réponse aux questions n'est pas obligatoire. Le nombre de réponses peut varier d'une question à l'autre.

"Globalement êtes-vous satisfait(e) de l'enseignement ?"

Nombre de réponses : 32 (84% de satisfaction globale)

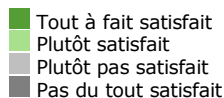
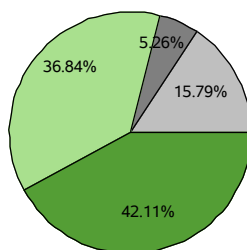
Formation en présentiel

Nombre de réponses : 13



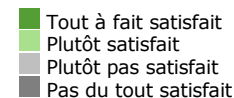
Formation à distance

Nombre de réponses : 19



Formation hybride

Nombre de réponses : .

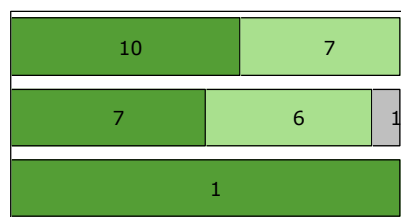


Sources : Enquêtes appréciation - Traitement Observatoire.

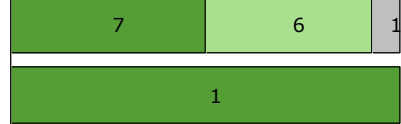
"Le contenu de cet enseignement vous sera-il utile dans votre vie professionnelle ?" selon la situation professionnelle à l'inscription.

Nombre de réponses : 32

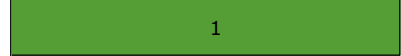
1. Occupe un emploi



2. En recherche d'emploi



3. Étudiant



0% 20% 40% 60% 80% 100%

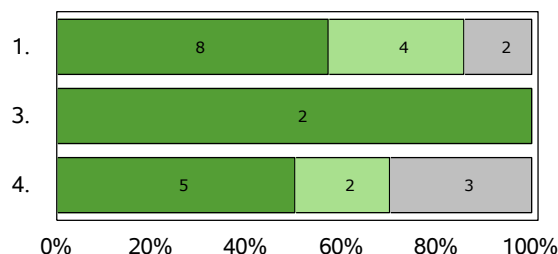


Sources : Enquêtes appréciation - Traitement Observatoire.

Les quatre principaux objectifs et leur adéquation avec l'enseignement.

Nombre de réponses : 26

1. Approfondir des pratiques professionnelles
2. Me spécialiser
3. Me reconverter professionnellement
4. Obtenir cette UE imposée par mon cursus



0% 20% 40% 60% 80% 100%



Sources : Enquêtes appréciation - Traitement Observatoire.